

Taller de Estrategia de Compras

Lima 27, 28 y 29 de Abril

Objetivos

Desarrollar las destrezas necesarias para que los funcionarios puedan realizar con éxito todo lo relacionado a los actos preparatorios.

Dirigido a

Integrantes del Órgano Encargado de las Contrataciones (OEC) y profesionales que aplican la normativa de contrataciones

Horario

5:00p.m. a 9p.m

Lugar

Sala Machu Picchu
4to. piso del Edificio Principal de OSCE
Av. Gregorio Escobedo Cdra. 7 s/n
Jesús María - Lima

Precio

CUATROCIENTOS NUEVOS SOLES

(S/. 400.00) incluido el I.G.V.

Incluye, participación en el evento, guía del participante y lapicero. Certificado o Constancia según corresponda.

Forma de Pago

**Banco de la Nación CTA. CTE. M.N.
0-000-870803 a nombre de OSCE.**

Faxear comprobante de depósito, ficha de inscripción, formato de Factura a Crédito (sólo para órdenes de servicio), al fax indicado.

Temario

1era SESIÓN

Marco teórico

- Finalidad Pública de la Contratación
- Plan Anual como estrategia de gestión
- Requerimiento

Casos:

- Plan Anual de Contrataciones
- Requerimiento: Formulación
- Cotización

2da SESIÓN

Marco teórico

- Estudios de posibilidades que ofrece el mercado
- Valor Referencial
- Resumen ejecutivo

Caso:

- Adquisición de Fotocopiadoras
- Alquiler de Fotocopiadora
- Resumen Ejecutivo

3era SESIÓN

Marco teórico

- Factores

Caso:

- Expediente de Contratación, Comité Especial y Bases

METODOLOGÍA:

Modelo 1: Escuchan la exposición del capacitador, dan aportes, dialogan, sistematizan.

Modelo 2: Analizan casos, trabajan grupalmente, sociabilizan, debaten, concluyen.

Modelo 3: Investigan, trabajan grupalmente, debaten.

EVALUACIÓN:

Evaluación individual: Elaboración de un resumen ejecutivo de un caso práctico.

Informes e inscripciones

Sub-dirección de capacitación
462-1011 // 460-2147